

การพัฒนาแอปพลิเคชันต้นแบบเพื่อขายสินค้าบนสมาร์ททีวีระบบปฏิบัติการแอนดรอยด์

The Development of a Prototype Application for Product Selling through the Smart Television on an Android Operating System

ชุมศักดิ์ สิบุญเรือง¹

Chumsak Sibunruang¹

Received: 21 February 2016; Accepted: 9 May 2016

บทคัดย่อ

ปัจจุบันแนวโน้มการใช้งานสมาร์ททีวี (Smart TV) หรือโทรทัศน์ที่สามารถเชื่อมต่ออินเทอร์เน็ตได้แล้วกำลังเติบโตไปทั่วโลก ทำให้ผู้ใช้งานสามารถสั่งซื้อสินค้าหรือการบริการผ่านอินเทอร์เน็ตด้วยสมาร์ททีวีได้ โครงการวิจัยนี้จึงเสนอแนวทางการพัฒนาแอปพลิเคชันต้นแบบเพื่อขายสินค้าบนโทรทัศน์ดิจิทัลระบบปฏิบัติการแอนดรอยด์ โดยมีจุดมุ่งหมายเพื่อทดสอบการขายสินค้า คู่กับรายการโทรทัศน์ที่เผยแพร่ในประเทศไทย โครงการวิจัยแบ่งขั้นตอนการพัฒนาแอปพลิเคชันเป็น 5 ขั้นตอนหลัก ได้แก่ (1) การสร้างเครื่องมือในการประเมินแอปพลิเคชัน (2) การออกแบบฐานข้อมูล (3) การออกแบบขั้นตอนการทำงานของแอปพลิเคชัน (4) การออกแบบและพัฒนาส่วนติดต่อกับผู้ใช้ และ (5) การประเมินความพึงพอใจของแอปพลิเคชัน โครงการวิจัยได้ทดสอบการทำงานแอปพลิเคชันและสำรวจความพึงพอใจจากกลุ่มตัวอย่างที่เคยซื้อสินค้าผ่านอินเทอร์เน็ตรวมทั้งหมด 8 ด้าน โดยมีผลความพึงพอใจแต่ละด้านดังนี้ ด้านที่ 1. ความสะดวกในการใช้งานแอปพลิเคชัน มีค่าความพึงพอใจระดับมากที่สุด ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.00 และค่าส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานเท่ากับ 0.84 ด้านที่ 2. รูปแบบสีพื้นหลังและการวางแผนตำแหน่งส่วนต่างๆ ในหน้าจอแอปพลิเคชัน มีค่าความพึงพอใจระดับมากที่สุด ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.05 และค่าส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานเท่ากับ 0.86 ด้านที่ 3. ความสามารถในการรับชมรายการโทรทัศน์ (ช่อง 3, 5, 7 และ 9) มีค่าความพึงพอใจระดับมากที่สุด ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.43 และค่าส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานเท่ากับ 0.60 ด้านที่ 4. ความเร็วในการประมวลผลของแอปพลิเคชัน มีค่าความพึงพอใจระดับมากที่สุด ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.05 และค่าส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานเท่ากับ 0.59 ด้านที่ 5. รูปแบบและความชัดเจนของตัวอักษร มีค่าความพึงพอใจระดับมาก ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.90 และค่าส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานเท่ากับ 0.54 ด้านที่ 6. รูปแบบการแสดงรายการโทรทัศน์ มีค่าความพึงพอใจระดับมาก ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.81 และค่าส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานเท่ากับ 0.92 ด้านที่ 7. รูปแบบการโฆษณาสินค้า ได้ค่าความพึงพอใจระดับมาก ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.67 และค่าส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานเท่ากับ 0.66 และ ด้านที่ 8. ความสะดวกในการสั่งซื้อ มีค่าความพึงพอใจระดับมาก ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.90 และค่าส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานเท่ากับ 0.62

คำสำคัญ: สมาร์ททีวี แอปพลิเคชันการขายสินค้าบนสมาร์ททีวี การโฆษณาบนสมาร์ททีวี สมาร์ททีวีระบบปฏิบัติการแอนดรอยด์

Abstract

Nowadays, smart TV seems to be very popular especially since it can be connected to the internet it is very convenient for people to purchase their desired online products. For that reason, this research develops an application for product selling through the smart TV on the Android operating system. The objective is to verify a prototype system for selling products on the smart TV in five main steps: 1) creating a questionnaire to evaluate the application's efficiency; 2) database design; 3) designing the algorithms for the application, 4) designing and developing the graphic display and user interface; and 5) examining the user's satisfaction toward the application. This research tested the applica-

¹ อาจารย์, คณะวิทยาการสารสนเทศ มหาวิทยาลัยมหาสารคาม ตำบลขามเรียง อำเภอทับทิม จังหวัดมหาสารคาม 44150

¹ Lecturer, Intellect Laboratory, Faculty of Informatics, Mahasarakham University, Khamriang Sub-District, Kantharawichai District, Maha Sarakham Province 44150, Thailand.

* Corresponding author; inspire.ch@gmail.com

tion's functionality and explored the satisfaction of the users, and the people who purchased the online product in 8 topics as follows: 1) Ease of use – most of the users were very satisfied with the application (Mean = 4.00, S.D. = 0.84); 2) Background color and feature design - the users were mostly satisfied (Mean = 4.05, S.D. = 0.86); 3) Availability on TV programs (Channel 3, 5, 7 and 9) – the users were satisfied (Mean = 4.43, S.D. = 0.60); 4) Application's processing time - the users were mostly satisfied (Mean = 4.05, S.D. = 0.59); 5) Font design - the users were very satisfied (Mean = 3.90 S.D. = 0.54); 6) The TV program design - the users were very satisfied (Mean = 3.81, S.D. = 0.92); 7) Product advertisement - the users were very satisfied (Mean = 3.67, S.D. = 0.66); 8) Ease of Purchase - the users were very satisfied (Mean = 3.90, S.D. = 0.62).

Keywords: smart TV, product selling application on smart TV, advertisement on smart TV, smart TV on the android operating system

บทนำ

ปัจจุบันอินเทอร์เน็ตเข้ามามีบทบาทสำคัญในการทำธุรกิจและการใช้ชีวิตประจำวันของคนหลายพันล้านคนทั่วโลก มีการค้าขายสินค้าผ่านเว็บไซต์ต่างๆ และผ่านเครือข่ายสังคมออนไลน์ ซึ่งวิธีการเหล่านี้เป็นการเพิ่มช่องทางในการขายสินค้าเพื่อให้ลูกค้ามีความสะดวกในการซื้อสินค้ามากขึ้นโดยช่องทางในการเข้าถึงระบบอินเทอร์เน็ตในปัจจุบันมีหลากหลายด้วยอุปกรณ์เครื่องมือต่างๆ เช่น คอมพิวเตอร์โทรศัพท์มือถือแท็บเล็ตและโทรทัศน์ที่เชื่อมต่ออินเทอร์เน็ตหรือสมาร์ททีวีเป็นต้น อุปกรณ์เหล่านี้จึงถูกนำมาใช้เป็นเครื่องมือในการซื้อขายสินค้าและสำหรับโทรทัศน์ที่สามารถเชื่อมต่ออินเทอร์เน็ตได้นั้นการซื้อขายสินค้าด้วยวิธีการเลือกสินค้าและการกรายละเอียดในการสั่งซื้อยังอยู่ในช่วงเริ่มต้นของอุตสาหกรรมดังนั้นการโฆษณาในช่องรายการโทรทัศน์ที่พบส่วนใหญ่ทั่วโลกจึงมักจะเป็นในลักษณะการโฆษณาสินค้าการแจ้งเบอร์โทรศัพท์หรือแจ้งชื่อเว็บไซต์ที่ลูกค้าสามารถสั่งซื้อสินค้าได้ในภายหลัง

สินค้าประเภทสมาร์ททีวีในปัจจุบันมีแนวโน้มอัตราการบริโภคสูงขึ้นทั่วโลกอย่างชัดเจน¹ เนื่องจากผู้ผลิตต่างได้พัฒนาหรือติดตั้งระบบปฏิบัติการลงในโทรทัศน์เพื่อที่จะทำให้โทรทัศน์สามารถใช้ประโยชน์จากการเชื่อมต่ออินเทอร์เน็ตได้โดยตรงซึ่งเป็นแนวโน้มสำคัญของการหลอมรวมเทคโนโลยีที่เกิดขึ้นในอุตสาหกรรมสินค้าเครื่องใช้อิเล็กทรอนิกส์แบบทุกประเภท

ดังนั้นโครงการวิจัยนี้จึงเสนอแนวทางในการพัฒนาแอปพลิเคชันต้นแบบการขายสินค้าบนสมาร์ททีวีหรือโทรทัศน์ดิจิทัลที่ใช้ระบบปฏิบัติการแอนดรอยด์โดยมีจุดมุ่งหมายเพื่อทดสอบการขายสินค้าคู่กับรายการโทรทัศน์ที่เผยแพร่ในประเทศไทยเพื่อให้ผู้ชมรายการโทรทัศน์สามารถสั่งซื้อสินค้าออนไลน์ได้ทันทีผลวิจัยที่ได้จากโครงการวิจัยนี้จะก่อให้เกิดองค์ความรู้และระบบต้นแบบที่เป็นช่องทางการโฆษณาและ

การซื้อขายสินค้าใหม่ให้แก่อุตสาหกรรมโทรทัศน์ไทย

เอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

พฤติกรรมการรับชมโทรทัศน์ของคนไทยปัจจุบันแตกต่างจากในอดีตเนื่องจากผู้ชมสามารถรับชมรายการโทรทัศน์ต่างๆ ผ่านอินเทอร์เน็ตบนอุปกรณ์ที่หลากหลายทั้งจากเครื่องคอมพิวเตอร์โทรศัพท์มือถือแท็บเล็ตรวมถึงสมาร์ททีวีทำให้ผู้ชมสามารถชมรายการโทรทัศน์ได้ทุกที่ทุกเวลาตามความสะดวกรวมทั้งสามารถสืบค้นรับชมเฉพาะรายการย้อนหลังที่ตนสนใจได้

พาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ที่เกิดขึ้นบนอุปกรณ์โทรทัศน์หรือการซื้อขายแบบออนไลน์ที่เกิดขึ้นบนโทรทัศน์เรียกว่าพาณิชย์บนโทรทัศน์ (TV Commerce) ซึ่งผู้ชมรายการโทรทัศน์สามารถเลือกซื้อสินค้าหรือการบริการในขณะที่รับชมโทรทัศน์ได้ซึ่งเป็นแนวทางใหม่ที่คาดว่าจะมาทดแทนหรือเปลี่ยนแปลงรูปแบบการโฆษณาด้านเวลาระหว่างรายการโทรทัศน์แบบเดิมที่ผู้ชมไม่ค่อยชื่นชอบ เพราะเกิดการครอบครองรับชม

นอกจากนี้ปัจจุบันผู้ผลิตต่างๆ "ไม่ว่าจะเป็นบริษัท Apple, Google, Samsung, LG, Toshiba, Panasonic, Sony, Boxee ต่างได้พัฒนาระบบมินิเวททางดิจิทัลที่เชื่อมโยงระหว่างอุตสาหกรรมโทรทัศน์กับอุตสาหกรรมซอฟต์แวร์โดยเปิดโอกาสให้นักพัฒนาซอฟต์แวร์ทั่วโลกสามารถพัฒนาแอปพลิเคชันใช้งานบนสมาร์ททีวีตั้งเองได้รวมทั้งผู้ผลิตอุปกรณ์ Set-top Box ที่ผลิตอุปกรณ์เพื่อให้สามารถต่อเครื่องโทรทัศน์ธรรมดาง่ายๆ ให้มีคุณสมบัติเหมือนสมาร์ททีวีได้"

อินเทอร์เน็ต² หมายถึงระบบเครือข่ายคอมพิวเตอร์ขนาดใหญ่ซึ่งเกิดจากการรวมกันระหว่างเครือข่ายคอมพิวเตอร์ย่อยหลายๆ เครือข่ายโดยเครือข่ายเหล่านี้เป็นการติดต่อสื่อสารระหว่างเครื่องคอมพิวเตอร์ เครื่องหรือมากกว่าขึ้นไปผ่านทางสายเคเบิล (Cable) สายโทรศัพท์ดาวเทียมโครงข่าย

อินเทอร์เน็ตฯซึ่งการติดต่อสื่อสารภายในระบบเครือข่าย อินเทอร์เน็ตจะเป็นการแลกเปลี่ยนข้อมูลข่าวสารระหว่างผู้ใช้คอมพิวเตอร์

ธุรกิจโดยอาศัยเทคโนโลยีเครือข่ายที่เรียกว่าองค์กรเครือข่ายร่วม (Internetworked Enterprise) โดยเทคโนโลยีนี้จะใช้การติดต่อสื่อสารระหว่างกันผ่านช่องทางโครงข่ายโทรศัพท์ (Telecommunication Network) ไม่ว่าจะเป็นการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Commerce) การติดต่อสื่อสารและการทำงานร่วมกัน (Enterprise Communication Collaboration) หรือแม้แต่ระบบธุรกิจภายในองค์กร (Internal Business System)

แนวคิดส่วนประสมทางการตลาดของโทรศัพท์เคลื่อนที่เรียกว่าส่วนประสมทางการตลาดโทรศัพท์เคลื่อนที่หรือ MMM⁴ ประกอบด้วย

(1) แอปพลิเคชัน (Application) เป็นโปรแกรมซอฟต์แวร์ขนาดเล็กที่เน้นติดตั้งบนอุปกรณ์โทรศัพท์เคลื่อนที่หรือสมาร์ททีวี (Smart TV App.)⁵ ถูกออกแบบและพัฒนาขึ้นมาทำงานเพื่อจุดประสงค์ใดประสงค์หนึ่ง เช่นแอปพลิเคชันเครือข่ายสังคมออนไลน์แอปพลิเคชันเครื่องคิดเลขแอปพลิเคชันข่าวเกมแอปพลิเคชันแผนที่เป็นต้น ผู้ใช้สามารถดาวน์โหลดและติดตั้งแอปพลิเคชันในโทรศัพท์เคลื่อนที่ได้โดยง่าย

(2) โฆษณาบนโทรศัพท์เคลื่อนที่ (Mobile Advertising) เป็นข้อมูลประเภทต่างๆ ทั้งข้อความรูปภาพเสียงวิดีโอทัศน์เพื่อวัดถูกประสงค์การโฆษณาที่ปรากฏอยู่ในแอปพลิเคชันบนโทรศัพท์เคลื่อนที่รูปแบบโฆษณาเหมือนในเว็บไซต์ซึ่งเป็นช่องทางโฆษณาแบบใหม่ที่ส่งถึงผู้ใช้โดยตรงแต่ยังมีข้อจำกัดในเรื่องขนาดหน้าจอหรือการแสดงผลบนโทรศัพท์เคลื่อนที่

(3) พานิชย์บนโทรศัพท์เคลื่อนที่หรือพาณิชย์บนมือถือ (M-commerce) เป็นระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์บนโทรศัพท์เคลื่อนที่ที่ผู้ซื้อสามารถสั่งซื้อสินค้าหรือการบริการได้อย่างสะดวกรวดเร็วบนพาณิชย์บนโทรศัพท์เคลื่อนที่มือถือ การเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องและรวดเร็วตามปริมาณการขยายตัวของโทรศัพท์เคลื่อนที่แต่ปัจจุบันยังขาดความน่าเชื่อถือในด้านการรักษาความปลอดภัย

(4) คูปองบนโทรศัพท์เคลื่อนที่ (Mobile Coupons) เป็นคูปองอิเล็กทรอนิกส์หรือข้อความที่ถูกส่งไปยังโทรศัพท์เคลื่อนที่ของผู้ใช้เพื่อกระตุ้นการซื้อสินค้าโดยส่งผ่านทางข้อความ (SMS) ข้อความมัลติมีเดีย (MMS) หรือผ่านโดยตรงไปยังแอปพลิเคชันของผู้ขายสินค้าผู้ใช้งานจะได้รับข้อเสนอพิเศษประเภทส่วนลดสินค้าหรือการบริการ

(5) การตลาดตามตำแหน่งพื้นที่ของโทรศัพท์

เคลื่อนที่ (Location Based Mobile Marketing) เป็นการระบุตำแหน่งของผู้ใช้งานจากการตรวจสอบพิกัดทางภูมิศาสตร์ (GPS) ของโทรศัพท์เคลื่อนที่ผู้ใช้จากนั้นจะมีการส่งข้อมูลข่าวสารเพื่อหวังผลทางการตลาดไปยังโทรศัพท์เคลื่อนที่ของผู้ใช้โดยตรงบางครั้งอาจเป็นข้อมูลทางการตลาดที่มีความสัมพันธ์กับตำแหน่งของผู้ใช้งาน เช่น เมื่อผู้ใช้เดินทางเข้าใกล้ร้านอาหารแห่งหนึ่งในระยะห่างที่กำหนดข้อมูลเชิงชวนหรือคูปองอิเล็กทรอนิกส์ส่วนลดร้านอาหารแห่งนั้นจะถูกจัดส่งไปยังโทรศัพท์เคลื่อนที่ของผู้ใช้

(6) การชำระเงินผ่านโทรศัพท์เคลื่อนที่ (Mobile Payments) เป็นช่องทางหนึ่งที่ผู้ใช้สามารถจ่ายเงินชำระค่าสินค้าหรือการบริการผ่านโทรศัพท์เคลื่อนที่

(7) เว็บไซต์แสดงผลบนโทรศัพท์เคลื่อนที่ (Mobile Websites) เป็นเว็บไซต์ที่ออกแบบมารองรับการแสดงผลในหน้าจอของโทรศัพท์เคลื่อนที่

โทรศัพท์ระบบดิจิทัล⁶ คือระบบการแพรสัญญาณคลื่นโทรศัพท์ภาคพื้นดินเหมือนกับระบบของพรีทีวีในปัจจุบันแต่เปลี่ยนวิธีการเข้ารหัสสัญญาณเป็นแบบดิจิทัลแทนระบบแอนalogแบบเดิมทำให้การแพรสัญญาณโทรศัพท์ในระบบดิจิทัลมีภาพที่คมชัดมากกว่าเดิม แต่สามารถส่งข้อมูลได้ในปริมาณมาก มีความสามารถอื่นๆ เช่น มาอำนวยความสะดวกสะดวกแก่ผู้รับชมโทรศัพท์ เช่น มีผังรายการแสดงบนหน้าจอโดยที่โครงการวิจัยนี้ศึกษาเฉพาะรายการโทรศัพท์ที่ส่งผ่านไปถึงผู้รับชมจากเครือข่ายอินเทอร์เน็ตบนระบบปฏิบัติการแอนดรอยด์ที่เป็นสมาร์ททีวีหรือแท็บเล็ต

งานวิจัย⁷ ได้นำเสนอปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสินค้าไปที่ผ่านระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ของประชาชนในเขตกรุงเทพมหานครเพื่อนำผลวิจัยที่ได้ไปใช้ในการวางแผนปรับปรุงการดำเนินธุรกิจบนอินเทอร์เน็ตสำหรับผู้ประกอบการและใช้เป็นข้อมูลในการตัดสินใจสำหรับผู้บริโภคที่ซื้อหรือกำลังจะซื้อสินค้าผ่านระบบอินเทอร์เน็ตในการศึกษานี้ได้ใช้ข้อมูลปฐมภูมิเป็นกลุ่มตัวอย่างผู้บริโภคที่เคยซื้อหรือกำลังจะซื้อสินค้าผ่านระบบอินเทอร์เน็ตทั้งสิ้น 400 รายผลการศึกษาพบว่าปัจจัยด้านประชากรศาสตร์ (เพศอายุอาชีพการศึกษาสถานภาพสมรสรายได้) ที่แตกต่างกันมีผลต่อพฤติกรรมการซื้อสินค้าผ่านระบบ

งานวิจัย⁸ ได้นำเสนอส่วนประสมทางการตลาดของโทรศัพท์เคลื่อนที่ที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสินค้าโดยมีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาถึงปัจจัยทางการตลาดที่มีอิทธิพลต่อพฤติกรรมการตัดสินใจซื้อของผู้บริโภคช่องทางบนโทรศัพท์ ทำการสำรวจเฉพาะกลุ่มคนที่มีการซื้อสินค้าออนไลน์ผ่านช่องทางโทรศัพท์โดยใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือเก็บรวบรวม

ข้อมูลกับกลุ่มตัวอย่างที่มีอายุระหว่าง 18 – 56 ปีขึ้นไปจำนวนทั้งสิ้น 350 ชุดผลการวิจัยพบว่าส่วนประสมทางการตลาด โทรศัพท์เคลื่อนที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสินค้าโดยภาพรวมอยู่ในระดับมากและมีการพิจารณารายด้านอื่นๆ เช่น ประเด็นด้านการชำระเงินประเด็นแอปพลิเคชันประเด็นด้านเว็บไซต์ โทรศัพท์เคลื่อนที่ประเด็นด้านคุณภาพของเครื่องที่เป็นต้น

งานวิจัย⁹ ได้นำเสนอการออกแบบโครงสร้างสำหรับスマาร์ททีวีที่ผู้ใช้งานสามารถใช้งานได้อย่างยืดหยุ่นไม่ว่าจะเป็นระบบปฏิบัติการใดๆ เช่นระบบปฏิบัติการแอนดรอยด์ ระบบปฏิบัติการไอโอเอосและสามารถทำงานบนสภาพแวดล้อมคลาวด์ซึ่งเหมาะสมกับพฤติกรรมผู้ใช้ปัจจุบันที่มีอุปกรณ์หลายประเภทจากนั้นวิจัยยังเป็นการทำแม่แบบส่วนแสดงผล (Template) ของรูปแบบที่วีดิจิทัลเพื่อให้ใช้งานง่าย และใช้ได้หลากหลายระบบปฏิบัติการเน้นการออกแบบอินเทอร์เฟส จะไม่เน้นการขายสินค้าบนทีวีดิจิทัลเช่นงานวิจัยนี้

งานวิจัย¹⁰ ได้นำเสนอการพัฒนาระบบโฆษณาบนスマาร์ททีวีด้วยเทคโนโลยี HTML5 เพื่อแก้ปัญหาความไม่เข้ากันของระบบที่ใช้งานบนスマาร์ททีวีในอุตสาหกรรมโทรศัพท์โดยเปลี่ยนแปลงจากรูปแบบโฆษณาคั่นรายการเป็นโฆษณาแบบที่ผู้ชมสามารถเลือกได้ในงานวิจัยได้นำเสนอใช้เทคโนโลยี HTML5, CSS3 และ JavaScript พัฒนาระบบโฆษณาแบบมีปฏิสัมพันธ์ที่ใช้งานได้บนระบบปฏิบัติการต่างๆ และมีความแตกต่าง 3 ด้านกับงานวิจัยที่ได้นำเสนออีกด้วย

1. รูปแบบของการใช้งาน งานวิจัยจะเข้าใช้งานโดยเว็บเบราว์เซอร์ (Web Browser) แต่งานวิจัยที่ได้นำเสนออีกด้วยต้องติดตั้งแอปพลิเคชันบน Android เวอร์ชัน 5.0 ขึ้นไป

2. ลักษณะการโฆษณาในงานวิจัยที่ศึกษาจะมีโฆษณาทุกๆ อย่างหน้าจอ แต่งานวิจัยที่ได้นำเสนออีกนั้นมีรายการสินค้าที่ต้องการขายหรือโฆษณาตามวันเวลาที่ผู้ดูและระบบหรือเจ้าของช่องที่รีบกำหนดให้

3. งานวิจัยที่ศึกษาเน้นการโฆษณา แต่งานวิจัยที่ได้นำเสนออีกนั้นมีส่วนการโฆษณาและสามารถสั่งซื้อสินค้าได้

ทั้งนี้จากการศึกษางานวิจัยที่ผ่านมาพบว่าเป็นการศึกษาวิจัยประเด็นทางการตลาดการโฆษณาประชาสัมพันธ์รวมถึงการพัฒนาเพื่อแก้ไขปัญหาความไม่สอดประสานทำงานร่วมกันของเทคโนโลยีจากแต่ละผู้ผลิตบนスマาร์ททีวีหรือการนำเสนอใช้โทรศัพท์เคลื่อนที่เป็นหน้าจอที่สอง (Second Screen) เพื่อรับข้อมูลข่าวสารระหว่างการชมรายการโทรศัพท์¹¹ โครงการวิจัยนี้จึงเสนอแนวทางการศึกษาวิจัยที่พัฒนาแอปพลิเคชันเพื่อการขายสินค้าบนสมาร์ททีวีกับรายการโทรศัพท์เพื่อเป็นทางเลือกให้ผู้ชมรายการโทรศัพท์สามารถสั่งซื้อสินค้าออนไลน์ได้แบบทันที

แอปพลิเคชันต้นแบบเพื่อการขายสินค้าบนสมาร์ททีวี

โครงการวิจัยได้พัฒนาแอปพลิเคชันต้นแบบเพื่อการขายสินค้าบนสมาร์ททีวีด้วย Android Studio V 1.4.1 โดยภาษาจาวา มี Appserv ใช้ในการจัดการฐานข้อมูล MySQL และได้แบ่งขั้นตอนการดำเนินงานออกเป็น 5 ขั้นตอนหลัก แต่ละขั้นตอนมีรายละเอียดดังนี้

(1) การสร้างเครื่องมือในการประเมินแอปพลิเคชัน

ขั้นตอนการสร้างแบบสอบถามเพื่อประเมินความพึงพอใจจากการใช้งานแอปพลิเคชันของโครงการวิจัยนี้แบบสอบถามได้ผ่านการตรวจสอบจากผู้เชี่ยวชาญด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและด้านสื่อสารมวลชน เพื่อให้บรรลุวัตถุประสงค์และขอบเขตของโครงการวิจัย ผู้เชี่ยวชาญได้เสนอการใช้งานระบบในสภาพแวดล้อมจริง เพื่อเป็นต้นแบบให้ผู้ที่สนใจศึกษาสามารถนำประเด็นต่างๆ ไปพัฒนาต่อยอดงานวิจัยได้ในอนาคตโดยเก็บข้อมูลทางกายภาพของผู้ตอบแบบสอบถามเช่นเพศแหล่งชื้อสินค้าผ่านทางอินเทอร์เน็ตและเก็บข้อมูลเพื่อประเมินความพึงพอใจด้านต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับการซื้อสินค้าผ่านสมาร์ททีวี เช่นความสะดวกในการใช้งานแอปพลิเคชันรูปแบบและความชัดเจนของตัวอักษรรูปแบบการแสดงรายการโทรศัพท์เป็นต้น

(2) การออกแบบฐานข้อมูล

ขั้นตอนนี้เป็นขั้นตอนการออกแบบฐานข้อมูลให้รองรับการจัดการข้อมูลของแอปพลิเคชันซึ่งประกอบด้วยข้อมูลช่องทีวีข้อมูลสมาชิกโดยจะแบ่งสถานะออกเป็นผู้ดูแลระบบสมาชิกที่เป็นผู้ขายสมาชิกที่เป็นผู้ฝ่ายขายข้อมูลสินค้า ข้อมูลการโฆษณาข้อมูลการขายหรือการสั่งซื้อแผนภาพ ER-Diagram ฐานข้อมูลแสดง (Figure 1)

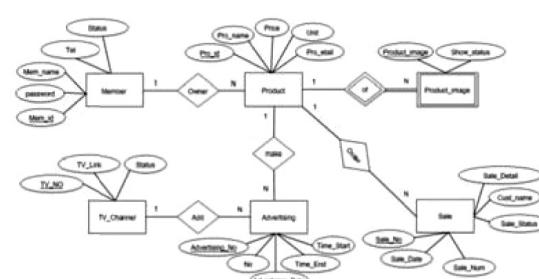


Figure 1 The Database ER-Diagram

จาก (Figure 1) แสดงการออกแบบการจัดเก็บข้อมูลและความสัมพันธ์ของข้อมูลเพื่อนำมาสร้างเป็นฐานข้อมูลประกอบด้วยสมาชิกประเภทสินค้าสินค้ารูปภาพสินค้าซึ่งของโทรศัพท์การโฆษณา และการขาย โดยที่มีความสัมพันธ์ดังนี้

1. ช่องที่วีและสินค้าจะระบุอยู่ในโฆษณาสินค้าว่า สินค้าตัวใดโฆษณาในช่องไหน วันเวลาใด
2. สินค้าสามารถฟรีปภาพได้ 1 ภาพ เป็นต้นไป
3. สมาชิกจะเกี่ยวข้องกับสินค้าที่ตนเองเป็นผู้จำหน่ายหรือขาย
4. การขายหรือสั่งซื้อจะเกี่ยวข้องกับสินค้าที่ลูกค้าต้องการสั่งซื้อ

(3) การออกแบบขั้นตอนการทำงานของแอปพลิเคชัน

ขั้นตอนนี้เป็นการออกแบบขั้นตอนการทำงานของแอปพลิเคชันโดยสามารถแสดงขั้นตอนการทำงานดัง (Figure 2) ซึ่งเป็นแผนภาพโดยโปรแกรมแสดงขั้นตอนการทำงานของแอปพลิเคชันโดยเริ่มต้นการอ่านข้อมูลลิงค์ของรายการโทรทัศน์ดิจิทัลจากฐานข้อมูลเพื่อให้ผู้ใช้เลือกรับชมในรูปแบบเมนูถ้าผู้ใช้ไม่ต้องการเลือกชมรายการโทรทัศน์สามารถออกจากแอปพลิเคชันได้ถ้าผู้ใช้เลือกรับชมระบบก็จะแสดงรายการโทรทัศน์รวมทั้งสามารถที่จะทำการเลือกชมรายการสินค้าที่ถูกอ่านจากฐานข้อมูลตามช่วงวันเวลาที่ผู้ดูแลระบบได้ทำการบันทึกไว้

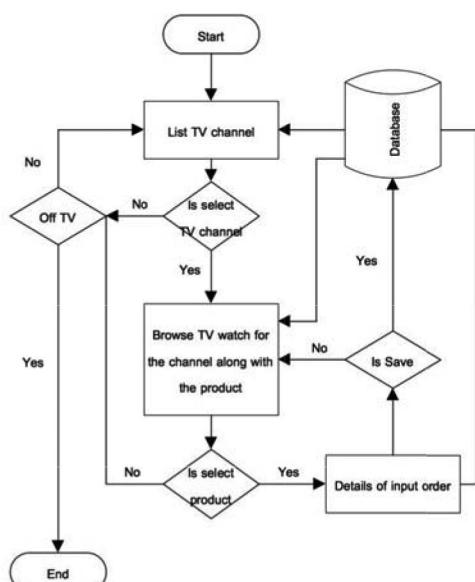


Figure 2 The Application Processing Procedure

ถ้าหากผู้ใช้ต้องการรายละเอียดสินค้าก็สามารถกดเลือกรายการสินค้าต่างๆโดยระบบจะอ่านข้อมูลรายละเอียดสินค้าจากฐานข้อมูลอุปกรณ์และผู้ใช้สามารถทำการสั่งซื้อได้ด้วยการป้อนข้อมูลผู้ใช้และบันทึกลงฐานข้อมูลแต่ถ้าผู้ใช้ไม่ต้องการเลือกรับชมรายการโทรทัศน์สามารถเลือกออกจากโปรแกรมได้

(4) การออกแบบและพัฒนาส่วนติดต่อ กับผู้ใช้

ขั้นตอนนี้เป็นการออกแบบส่วนติดต่อ กับผู้ใช้ หรือส่วนแสดงผลหน้าจอของแอปพลิเคชันเพื่อให้ผู้ใช้สั่งการควบคุมแอปพลิเคชันโดยออกแบบยึดหลักการช่วยให้ผู้ใช้เกิดความสะดวกง่ายต่อการใช้งานผู้ใช้งานสามารถรับชมรายการโทรทัศน์ได้อย่างสบายๆตามที่ต้องการโดยใช้สีพื้นหลังสีขาวตัวอักษรเมืองเงินซึ่งประกอบด้วย

หน้าจอหลักเป็นหน้าจอที่แสดง เมนูรายการโทรทัศน์สำหรับให้ผู้ใช้เลือกรับชมประจำไปด้วยรูปภาพที่แสดงช่องโทรทัศน์และชื่อสถานีโทรทัศน์ขนาดใหญ่เรียงลำดับหมายเลขช่องจากน้อยไปมากคือ 3, 5, 7 และ 9 ตามลำดับเพื่อให้ผู้ใช้สามารถเลือกรับชมได้สะดวกหน้าจอหลักแสดงดัง (Figure 3)



Figure 3 The Main Menu Display of Application

หน้าจอรับชมภาพเป็นส่วนหน้าจอแสดงผลเพื่อให้ผู้ใช้สามารถรับชมรายการโทรทัศน์ได้โดยผู้ใช้สามารถเลือกหยุดรับชมชั่วคราวได้ด้วยการเลือกที่ปุ่มพักการออกแบบบุ่มเพื่อการเล่นต่อการขยายช่วงภาพเต็มจอแสดงดัง (Figure 4)



Figure 4 TV Program Displayed with the Product Presentation

พร้อมทั้งสามารถเลือกดูรายการสินค้าที่จะถูกนำเสนอตามช่วงเวลาที่รายการโทรทัศน์ออกอากาศซึ่งข้อมูลสินค้าเหล่านี้จัดเก็บไว้ในฐานข้อมูลตัวอย่างหน้าจอรับชมรายการโทรทัศน์ควบคู่กับการนำเสนอสินค้า

นอกจากนี้หน้าจอเลือกดูรายละเอียดสินค้าและการสั่งซื้อสินค้าเป็นหน้าจอสำหรับให้ผู้ใช้เลือกดูรายละเอียดสินค้าตามที่ต้นสนใจได้โดยการเลื่อนดูรูปภาพสินค้ารวมทั้งผู้ใช้สามารถป้อนข้อมูลเพื่อการสั่งซื้อสินค้าได้ตัวอย่างการแสดงรายละเอียดสินค้าและสั่งซื้อสินค้าแสดงดัง (Figure 5) และ (Figure 6) ตามลำดับ

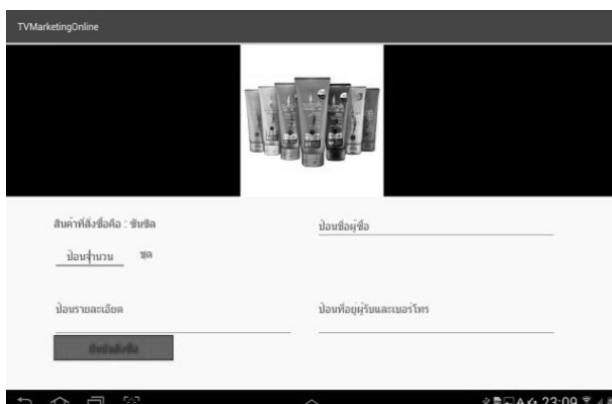


Figure 5 Product Detail Presentation

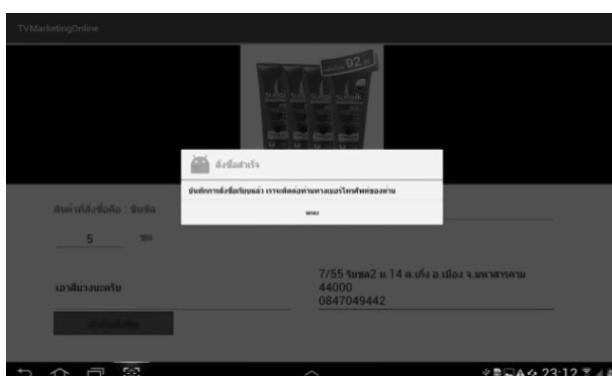


Figure 6 Product Pre-Ordering

(5) การประเมินความพึงพอใจของแอปพลิเคชัน เป็นขั้นตอนการทดลองแอปพลิเคชันดังแบบที่ได้พัฒนาขึ้นจากการวิจัยกับกลุ่มตัวอย่างผู้ใช้งานแล้วใช้แบบสอบถามจัดเก็บข้อมูลความพึงพอใจกับกลุ่มตัวอย่างซึ่งผลที่ได้จะถูกนำมาวิเคราะห์หาค่าเฉลี่ย(Mean) และค่าส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน (S.D.)

ผลการทดลอง

โครงการวิจัยได้ทดลองใช้งานแอปพลิเคชันดังแบบเพื่อการซื้อขายสินค้าบนสมาร์ทโฟนกับกลุ่มตัวอย่างจำนวน

21 คนที่เคยมีประสบการณ์สั่งซื้อสินค้าจากอินเทอร์เน็ตด้วยวิธีการคัดเลือกกลุ่มตัวอย่างแบบเจาะจงจากนั้นจึงใช้แบบสอบถามเก็บรวบรวมข้อมูลกับกลุ่มตัวอย่างเพื่อประเมินความพึงพอใจในด้านต่างๆ โดยที่แบบสอบถามผลการประเมินที่ได้มีรายละเอียดดังต่อไปนี้

(1) ข้อมูลทางกายภาพของกลุ่มตัวอย่าง

- ผู้ตอบแบบสอบถามเป็นเพศหญิงจำนวน

11 คน และเพศชายจำนวน 10 คน

- ผู้ที่เคยซื้อสินค้าผ่านอินเทอร์เน็ตไม่บ่อย

จำนวน 7 คน และบ่อยจำนวน 14 คน

- ผู้ที่เคยซื้อสินค้าผ่านทางเว็บไซต์จำนวน 14 คน

คนผ่านทางโทรทัศน์ (การโทรศัพท์สั่งซื้อ) จำนวน 2 คน และผ่านทางเครือข่ายสังคมออนไลน์จำนวน 15 คน

(2) ข้อมูลผลการประเมินความพึงพอใจในการใช้งานแอปพลิเคชัน

ผลการประเมินความพึงพอใจจำนวนรายด้าน

แสดงดังตารางที่ 1

Table 1 The Result of Participant's Satisfaction Evaluation

Application Features	Mean	S.D.
Ease of Use	4.00	0.84
Ease of Purchase	3.90	0.62
Availability of TV programs	4.43	0.60
TV program design	3.81	0.92
Product Advertisement	3.67	0.66
Font design	3.90	0.54
Background color and feature design	4.05	0.86
Application's Processing Time	4.05	0.59

จาก (Table 1) จะพบว่าผลความพึงพอใจในระดับ “มากที่สุด” มีทั้งหมด 4 ด้านคือความสะดวกในการใช้งาน โปรแกรมรูปแบบสีพื้นหลังและการวางแผนต่างๆ ในแต่ละหน้าจอความสามารถรับชมรายการโทรทัศน์ และความเร็วในการประมวลผลของแอปพลิเคชัน

นอกจากนี้ด้านการประเมินที่มีผลความพึงพอใจที่อยู่ในระดับ “มาก” มีทั้งหมด 4 ด้านด้วยกันคือรูปแบบและความชัดเจนของตัวอักษรรูปแบบในการแสดงรายการโทรทัศน์ รูปแบบในการโฆษณาสินค้าและความสะดวกในการสั่งซื้อสินค้า

(3) ข้อเสนอแนะจากกลุ่มตัวอย่างผู้ใช้งานแอปพลิเคชัน

กลุ่มตัวอย่างมีความต้องการรับชมรายการโทรทัศน์ในระหว่างที่ป้อนข้อมูลสิ่งชี้อินคาร์วมถึงมีหน้าจอแสดงข้อมูลสถานะการสั่งซื้อสินค้า เช่น กำลังจัดส่งหรือจัดส่งแล้วเป็นต้น

สรุปผลและข้อเสนอแนะ

โครงการวิจัยนี้ได้เสนอช่องทางการโฆษณาและการซื้อขายสินค้าบนสมาร์ททีวีโดยได้พัฒนาแอปพลิเคชันแบบและทดสอบการขายสินค้าคู่กับรายการโทรทัศน์เพื่อให้ผู้ชมสามารถสั่งซื้อสินค้าออนไลน์ได้แบบทันทีทันใดจาก การวิจัยนี้ยังต้องมีการพัฒนาต่ออย่างเพิ่มเติมในอีกหลายด้านหากมีการนำไปใช้แก่ประชาชนทั่วไป ไม่ว่าจะเป็นระบบการชำระเงินรูปแบบต่างๆ อย่างการตัดผ่านบัญชีธนาคาร การโอนเงินจากหมายเลขโทรศัพท์ รวมถึงระบบสารสนเทศที่อำนวยความสะดวก สะดวกการจัดส่งและติดตามสินค้า รวมถึงการวิจัยและพัฒนาเทคโนโลยีเพิ่มเติม อีกเช่น

1. การใช้เทคโนโลยีเพื่อจับคู่ระหว่างรายการโทรทัศน์กับสินค้าที่นำเสนอเพื่อกระตุ้นการสั่งซื้อให้สูงขึ้นรวมทั้งระบบควรมีการเพิ่มช่องโทรทัศน์มากขึ้นและรูปแบบการนำเสนอสินค้าควรคำนึงถึงค่าใช้จ่ายรายละเอียด สินค้าและประเภทข้อมูลที่นำเสนอจะมีความเดียวกันการสั่งซื้อควรที่จะสามารถรับชมรายการโทรทัศน์ได้พร้อมกัน

2. การสั่งซื้อสินค้าควรประยุกต์ใช้พิกัดตำแหน่งภูมิศาสตร์ของผู้รับชมเพื่อเสนอสินค้าที่เหมาะสมกับสภาพพื้นที่และควรมีข้อความตอบรับแจ้งผลในช่องทางต่างๆ เมื่อมีการสั่งซื้อสินค้า

กิตติกรรมประกาศ

ผู้วิจัยขอขอบคุณคณะวิทยาการสารสนเทศมหาวิทยาลัยมหาสารคามที่ให้ทุนอุดหนุนโครงการวิจัยนี้ขอขอบคุณผู้ช่วยศาสตราจารย์วุฒิชัย วิเชียรไชย ที่ได้ให้ความช่วยเหลือในการออกแบบและพัฒนาแอปพลิเคชัน ขอขอบคุณผู้ช่วยศาสตราจารย์ชัยวราษฎร์ ท่านที่ได้ให้ความช่วยเหลือในการสร้างเครื่องมือเพื่อการประเมินความพึงพอใจและขอขอบคุณอาจารย์ทุกท่านในคณะวิทยาการสารสนเทศที่ได้ให้คำแนะนำ และขอขอบคุณนายชิตพล พลโสดา

เอกสารอ้างอิง

1. Koong Lin, Chad Lin and Chyi-Lin Shen, Evaluation of Interactive Digital TV Commerce Using the AHP Approach. Encyclopedia of Multimedia Technology and Networking, Second Edition. 2009.
2. พีระพงษ์ ปรีดาชาน. ความเป็นมาของอินเตอร์เน็ต, เว็บสำหรับค้นคว้าหาข้อมูลโดยสำนักบริการข้อมูลและสารสนเทศมหาวิทยาลัยรามคำแหง, 2553. [ได้จาก <http://www.slideshare.net/pirapong>].
3. กิตติ ภักดีวัฒนาภุล และ ทวีศักดิ์ กัญจน์สุวรรณ. คัมภีร์การพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ (E-Commerce). กรุงเทพมหานคร: สำนักพิมพ์เคทีพีคอมพ์แอนด์คอนเซ็ปท์, 2541.
4. Stuart Elleray. Retrieved from <http://digitalstuart.com/tag/marketing-mix/>, 18 October 2014.
5. Marcus Niemietz, Juraj Somorovsky, Christian Mainka, Jorg Schwenk, "Not so Smart: On Smart TV Apps", International Workshop on Secure Internet of Things, 2015, P. 72-81.
6. กานต์ยืนยง. บทวิเคราะห์ DigitalTV การเปลี่ยนผ่านของอุตสาหกรรมทีวีไทยได้เงื่องมีอักษรช. [ได้จาก <http://www.siamintelligence.com/thai-digital-tv-analysis>], 13 ตุลาคม พ.ศ. 2549.
7. ญาดา ชื่นชม และ กิตติพันธ์ คงสวัสดิ์เกียรติ. ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสินค้าโดยผู้คนในประเทศไทย ของประชาชนในเขตกรุงเทพมหานคร, วารสารการเงินการลงทุนการตลาดและการบริหารธุรกิจ: มหาวิทยาลัยรังสิต, ปีที่ 2 ฉบับที่ 3 กรกฎาคม-กันยายน 2555.
8. ณัฐกุณฑ์ ดอนยังไพร. ส่วนประสมทางการตลาดโทรศัพท์เคลื่อนที่ M-Commerce ที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสินค้า. ปริญญาโทในสาขาสารสนเทศมหาบัณฑิตสาขาวิชาการสื่อสารเชิงกลยุทธ์, 2556.
9. JuByoung Oh and Ohseok Kwon. Multi-User Service Platform Design for Smart TV & N-Screen Services in Open Cloud Environment. First International Conference on Computer Science & Information Technology (CoSIT 2014). Bangalore, India. 2014. P.173-185.
10. E. Perakakis and G. Ghinea, "HTML5 Technologies for Effective Cross-Platform Interactive/Smart TV Advertising," in IEEE Transactions on Human-Machine Systems, vol. 45, no. 4, 2015. P. 534-539.
11. Heloisa Simon, Eros Comunello and Aldo Von Wangenheim. Article: Enrichment of Interactive Digital TV using Second Screen. International Journal of Computer Applications 64(22):58-64, February 2013.